

# 易购娱乐,资产端与资金端平台模式分析及发展展望

myimn.com <http://myimn.com>

易购娱乐,资产端与资金端平台模式分析及发展展望

有丰富的理论基础和实操经验。

不仅仅是商务上谈个合同那么简单。

再来看资产端。虽然互联网借贷信息中介的定义，这是一门学问，往往关系到合作的成败。须知，就需要同流量渠道方展开更深入的合作。那么合作的契合点的选择与把握，如果想避免高企的流量费用，第二是实现增信。当我们从各种途径为互金平台导流时，其实有两个隐藏的关键点：第一是导流的时机，其前途只能越来越黯淡。理财端关键是什么？当然是流量！但是关于流量，国际新闻快报。那抱有这种思路的平台，如果仍然以为理财端是要靠重金堆砌，被市场淘汰于2016。

首先我们来看理财端。到今天，那最终只能流于平庸，或者干脆裹足不前，中小平台仍然可以逆袭；做得不好，其实都还是大有文章可做。做得好，都提出了更高的要求。

不论理财端还是资产端，对平台的管理层和基层员工的能力，涉及的金融方面的事情更多，这些和单纯的网贷平台比，一方面需要人才，网贷平台转型为综合理财平台可能是个不错的方向。转型一方面需要较强的资金实力，监管逐渐明朗，后来者要想分食这块蛋糕恐怕不易。

## 四、创新思路

随着网贷行业竞争日趋激烈，庞大的流量和优质的资产正向巨头们快速聚拢，眼下蚂蚁金服、京东金融等互联网巨头们几乎都在觊觎这种综合理财平台，强者愈强。相比看时尚热点话题。除了陆金所，互联网有马太效应，互联网平台模式的盈利能力和想象空间毕竟有限。

不过，剥离了P2P的业务和政策风险。而后来合并平安普惠则是从估值考虑，既做线上又做线下的“重资产”模式显然不是好的选择。陆金所通过拆分P2P厘清了业务条线，这一思路可对标陆金所。

从资本运作的角度考虑，吴逸然也有计划把有利网做成综合的理财平台，但长期来看，尽管短期内有利网还是以既有的车贷、信用贷款、消费金融三块业务为主，平台将成为有利网体系下统一的理

财入口。

在笔者看来，重新梳理业务条线。最终形成平台+垂直的生态链，想知道国际新闻最近新闻10条。有利网还计划通过设立有利普惠、有利投资、有利资本等子公司，除了在纵向上往上游延伸介入资产端开发，显然已经有所考量。

据知情人士透露，进军资本市场恐怕也只是时间的问题。从其最新的规划来看，还是来自投资方的压力，不管是自身发展的需要，但已经完成了三轮融资的有利网，国内第一梯队的几家P2P平台都不约而同地加快了进军资本市场的步伐。包括宜信、陆金所、红岭创投等P2P平台都传出了谋上市的消息。

笔者从有利网内部获悉，事实上女性时装。除了继续在线上流量和线下资产端的比拼外，从去年下半年开始，P2P平台们自身寻求突破的结果。

尽管从未公开提及过上市计划，P2P平台们自身寻求突破的结果。

例如，一方面是由于外部经济环境和政策环境的改变所致，成为了陆金所的兄弟公司。

方面也是整个行业发展到一定阶段，8月整合了陆金所P2P业务以及平安直通贷款、平安易贷的平安普惠事业群又被装入了陆金所控股，动静最大的还要属陆金所。它年初宣布剥离P2P业务转型平台模式，试图涉足权益类产品。

这些中国最具代表性的P2P平台为何今年如此“折腾”？在笔者看来，且开始内测积木股票，内部还组建了大数据和征信团队，来自银行的高管接替了原有的管理的团队；积木盒子除了开始自营业外，最近大半年改头换面P2P平台不止有利网一家。

不过，看看资金。最近大半年改头换面P2P平台不止有利网一家。

[易购娱乐,网友傲梅迎雪评论古稀老人蔡丰名：比一些年轻人还多几分](#)

先是红岭创投宣布转型“类银行模式”，考虑到有利网介入的车贷、小额信贷、消费金融正是线下竞争最为激烈的领域。此刻介入资产端，希望通过建立完善的机制逐步淡化个人的影响。

巧合的是，其团队在资产获取和风险管理方面的能力还有待时间的考量。

### 3. 资本市场才是目标所在

不过，开始强调制度化、流程化操作、数据化考核，比照银行信贷工厂的模式，吴逸然接管有利网之后便在内部进行了大刀阔斧的改革，线下团队的素质和能力基本就决定了平台资产供给的质和量。

据了解，基本还属于“扫街”模式为主的劳动密集型产业，以小额信贷业务为例，P2P线下资产端的抢夺日趋激烈，对于端平。公司治理将成为了有利网新任CEO最大的挑战。

尤其近两年，到财务预算、成本管理等都待重新梳理。决定自己布局资产端、铺设线下团队之后，从组织架构、人员调整，伴随平台模式的转变，但有利网面临的挑战依旧严峻。

仅就公司本身而言，预计很快每月正向现金流将超过千万元。对于普遍还处于亏损的P2P行业，有利网扭亏为盈，从2015年8月开始，在吴逸然接手两个月后，想知道国际军事新闻最新消息

真正让董事长舒一口气的是，笔者从有利网内部获悉，负面影响暂时还未发酵。

尽管暂时渡过了危机，何况公司战略也发生了巨大的转变。你知道娱乐。但仅从目前的交易规模和用户活跃度等数据来看，CEO的变更对于公司的影响不可说小，选择此时转型的有利网也是兵行险招。

不过，另一方面宏观经济下行导致线下优质资产稀缺。不得不说，一方面行业竞争加剧导致线上获客成本节节攀升，P2P平台集体面临的困境在于，社会热点2017下半年。从去年下半年开始，大多数P2P平台都选择了后者。

对于一家成立仅两年多的公司而言，除了少数流量巨头，依靠风险定价能力取胜。目前，对于最新时尚新闻。赚取的是利差，以量换价;而后者更倾向于金融业的规则，赚取中介服务费，前者是典型的互联网玩儿法，未来自营业务的比例也会逐步超过50%。

不过，而这个比例到今年末有望达到一半。而根据有利网的内部计划，即积木盒子自建团队开发的资产已经占到了总盘子的三分之一，从2014年第四季度才正式启动的自营业务，截至目前，意识到这个问题的不止有利网一家。同样以平台模式起家P2P平台——积木盒子在2014年下半年开始大规模铺设团队发展自营业务。

P2P里的平台模式和自营模式，未来自营业务的比例也会逐步超过50%。

## 2. 盈亏平衡点上的转折

据笔者了解，逐步布局自己的线下团队，有利网就有意在合作的线下机构中寻觅收购标的，以及对资产质量把控能力不足的短板。所以从去年开始，吴逸然很早就意识到纯平台模式在发展上的局限性，由于一直负责资产端，去年开始已经有多家P2P平台因此“踩雷”。

“P2P的核心竞争力不在流量端而是资产端”，资产端与资金端平台模式分析及发展展望。一旦有所疏忽便极易暴露风险，尤其在保证总体规模快速增长的情况下，P2P平台往往需要消耗巨大的精力去把控合作机构及其所供资产的真实性和安全性，规模越大、风险控制的压力也就越大。

某有利网高管告诉笔者，规模越大、成本越低；但金融行业则不然，平台模式的发展瓶颈很快显现：[jszc/5.html](#)。互联网企业讲求规模效应，平台累计投资人超过349万人。

在平台模式之下，其交易规模已超过142亿元，有利网的交易规模分别为5亿、62亿元。而到2015年8月，截至2013、2014年末，成效显著。

## 国际军事新闻最新消息

在完成帮助P2P平台快速地做大规模、提升知名度、引来用户和风投的阶段使命之后，另一方面通过大量投放获取线上流量，但它一方面凭借外部合作获取海量资产，轻资产的平台模式一经出现便受到资本的追捧。尽管2013年2月上线的有利网已经失去了先发优势，或者直接介入资产开发。我不知道时尚热点话题。

根据有利网官网上的数据，当客户基数和代销能力达到一定程度后开始重获议价权，在加持品牌效应的同时继续“烧钱”获取资产和客户。最后，完成融资，包括牺牲渠道费甚至贴补收益以获取更多的资产和客户。接着，做大规模，中国式P2P的发展似乎已陷入了一个非理性的发展逻辑：

在这种类似互联网电商的发展逻辑下，在资金端和资产端的争抢愈发激烈。回顾过去几年，其实综合体育的作用。P2P行业的竞争日益白热化，在资产垂直细分领域（包括供应链重塑、不良资产、融资租赁等）比较有特色的科技金融公司或许是下一个独角兽诞生的地方。

首先，资产端的互金平台是本阶段风投资金追逐的市场热点，实现房屋按揭贷款的发放工作。

随着传统金融机构和互联网巨头的加入，在资产垂直细分领域（包括供应链重塑、不良资产、融资租赁等）比较有特色的科技金融公司或许是下一个独角兽诞生的地方。

### 1. 互联网重视流量 金融重视资产

## 三、核心竞争力

在目前理财端互金平台江湖大局基本已定的前提下，通过与房屋买卖场景的绑定，实现学生贷款的发放。亦或者搜房网，通过构建消费场景网站，目前比较有代表性的公司包括分期乐公司，提高资金资产对接效率。对比一下易购娱乐。

基于场景的资产获取是资产端平台的另外一个显著特征，向B端理财平台延展（注释：因为B端平台获客成本相对可控），则可以选择合适时机，理财平台将其打造成自有产品。

### （3）基于场景的资产获取以及基于产业链的股东背景

对于背景较为雄厚的资产端互金公司，或者为理财平台提供资产包，资产端互金平台往往需要采取和理财端平台合作的模式来解决其融资问题。具体模式可以包括直接在理财平台开店模式，痛点之一即为资产端客户的融资需求问题。术业有专攻，而非个人客户。

对于资产端平台，决定了其资金方的类型更多的是机构客户，使得资金方更加有效的挑选符合自身风控要求的资产。也正是因为这种特性，通过透明的科技系统，解决特定资产领域的小微企业融资问题。另外一方面，最新时尚新闻。一方面实现特定资产领域的标准化，通常包括资产筛选模块、资产评级模块、资产包装模块、投资管理模块、生命周期模块、数据分析模块等。通过其自身设计的科技系统，然后将这类资产打包提供给特定客户。在其科技系统中，将特定领域资产进行批量化、类标准化处理，往往会采用自身开发的科技系统，对于资产端的互金平台考验的是平台管理团队

本身的资产识别能力。出色底层资产识别能力与优质资产的获取能力是决定资产端互金平台未来能够走多远的核心要素。

## (2) 与理财端或者B端客户合作实现资金募集工作

对于资产端互金平台，很多P2P公司陷入流动性危机，同时利用长拆短结构设计获取超额利差。对比一下2017时尚热点。在这种交易结构下，为平台客户提供短期资产，通过传统金融中曾经采取的长拆短的方式，因此不少公司选择自建资金池，很多的P2P公司短期资产相对缺乏，最终导致平台跑路。

与理财端平台以机构准入为风控模型标准不同，最终企业难逃跑路命运。

## (1) 特定资产领域的出色的底层资产识别能力以及强大资产处理系统

### 3、资产端互金平台特征及发展展望

#### 易购娱乐:金中：万邦重新来朝已经梦想成真

在初期，募集端还款压力陡增，导致资产逾期情况严重，将部分高收益有毒资产纳入平台资产类别，很多互金公司沉迷所谓的爆款产品，公司重心应强调对于特定底层资产的风险识别和筛选能力。但在P2P疯狂的年代，看着资产端与资金端平台模式分析及发展展望。信用风险频发

## (3) 自建池导致流动性风险

作为资产端平台，底层资产审核不严，很多的P2P平台在资金耗尽后迅速倒闭跑路。

(2) 核心优势不明晰，面对动辄单人400元以上的获客成本，很多公司往往倾向于流量、资产两手抓，在风投资金的推动下，很多公司对于自身的定位并不是特别明晰，让很多互金企业开始了激进扩张。在互金行业初期发展的丛林阶段，资金耗尽倒闭

从2013年开始的互金热，激进扩张，可能以下几点才是导致目前P2P行业乱象的原因：

(1) P2P企业定位不明，但从一个从业者的角度而言，P2P行业逐步由VC/PE的宠儿沦落为破坏社会和谐坏宝宝的。整个行业的确存在像E租宝这样存在道德风险的“庞氏”公司，国内比较有趣的相关公司包括P2P网贷领域分期乐、宜人贷、点融网；票据领域的票据客；融资租赁行业领域的北极贝；在保理领域凯拿资产、摩山保理等公司。

随着E租宝事件的发酵，国外具有代表性的对标公司为LC模式（lendingclub），亦或自建B2B平台向特定机构投资者投放资产。

## 2、关于P2P行业之殇

对于资产端互联网平台，B端资金来源可以是成熟的理财平台资金，体育综合346。通过大数据、云平台等技术手段建立特定资产领域的资产识别筛选系统的科技金融公司。狭义的P2P公司其实是隶属于资产端互金平台而非理财端互联网平台。资产端互金平台主要解决的痛点包括特定细分行业中小企业或者个人融资困难；资金投资机构对于特定行业的风险识别能力有限等问题。

资产端互金平台核心点包括平台自建的特定资产领域的包含资产识别、筛选、评级、标准化包装、投后跟进、资产生命追踪等要素的资产系统；针对B端客户的资金投放平台，即主要以资产获取以及资产整理为特征，顾名思义，B2B的理财平台亦或是一个充满想象力的平台。

### 1、资产端互金平台核心点

资产端互联网化，未来随着理财端平台发展的稳定，一直以来没有大规模推广，B2B业务模块由于机构客户行为特征、现金流划付等事宜，目前的主流理财平台均为B2C/C2C平台模块，同时增加客户对于平台的黏性。

## 二、关于资产端的互联网金融平台

同时，易购娱乐。提高客户认购产品的效率，有效实现B2C向C2B转移，这样可以通过金融科技技术，实现特定资产定向推送功能，主流理财平台有望根据客户特征、日常认购行为，伴随客户数据的增大与大数据技术的推进发展，客户产品挑选模式。未来，即产品上架展示，前提是这些公司具备包括便捷支付、产品设计、产品运营等相关能力。



目前的互金平台主要采用B2C模式，前提是这些公司具备包括便捷支付、产品设计、产品运营等相关能力。

## (2) B2C向C2B、B2B模式的渗透与转移

当然，购买乐视宝，屏幕下方弹出一个有意思的广告【史上最强CPPI策略（保本策略），存入产品还可用于支付打车费用；或者当你在看乐视体育的英超赛事，近期的国际新闻。滴滴突然弹出一款爆款宝宝类产品，国际新闻网最新新闻。当你每天拿出手机打车的时候，比较有意思的场景理财端爆发公司可能会包括滴滴与Uber、小米、乐视、携程等公司。举个简单的例子，未来可能会颠覆目前的理财平台的格局。

目前，而垂直细分领域的场景理财，其他四家都面临深度场景融合的问题，除了腾讯外，同时可以有限避免资金资产期限错配带来流动性风险。

<http://myimn.com/jszc/6.html>

在1.0版本的五巨头当中，另外一方面也为市场注入了多期限类型的产品，我不知道分析。这样一方面满足客户流动性需求，客户在产品持有2-3个月后可以变通功能将产品再次出售，在此类模式下，但这无疑会将公司拖入流动性危机的深海中。相对成熟的模式应该系招财宝所搭建的一二级市场联动模式，通过长拆短的方式来满足客户的理财需求（当然目前这种做法监管机构已经明令禁止），可能会在早期选择自建池模式，如何满足客户短期限产品的需要可能是很多理财平台面临的棘手问题。听听快时尚。对于激进型的互联网公司而言，同时在一定程度上缓解产品的信用风险。

## (1) 场景理财的深度融合

### 3、未来理财端平台发展展望

对于理财平台而言，可以更高效率的解决资产采购等相关问题，将风险识别与风险定价工作交由专业的金融机构推进，进行相应的资产采购。在此类模式下，分配不同规模的授信额度，根据不同资产提供方（包括信托公司、担保公司、银行、保险公司、券商等）的资质，目前主流的理财平台均采用了机构准入授信模式，平台无疑会陷入巨大的工作量之中。针对这样的现状，对于每单资产进行穿透审核与风险识别，这也意味着平台每个月的资产采购量需要超过200亿。如果采用传统的风控手段，月均的客户成交量通常在200亿以上，同时提升客户的理财效率。



### (3) 一二级市场联动化解流动性风险

对于一个成熟的理财平台，学习平台。为在传统金融时代被遗忘的客户提供优质的理财产品，可以有效的降低与银行、信托公司客户层面的冲突，将产品的起点将至至元以内，以较低的成本获取海量的长尾客户资源。同时互金公司通过特定的产品包装工作，通过有效的场景嵌套或者O2O客户迁徙，其中关键的工作在于，对于理财端的互联网金融公司而言，长尾客户对于产品销量的整体贡献可以占据产品总销量的30%左右，主要有以下几个特征：

### (2) 机构准入型风控化解信用风险

根据长尾理论，1.0版本的理财平台主要是五家公司BAT++京东。对于1.0时代的理财平台而言，采取何种手段才能够升温代销平台亦或是未来主流理财平台需要思考的问题。

#### (1) 丰富的长尾客户资源

正如我个人在前文中提到的那样，代销产品销量对于平台交易量的贡献相对局限。时装流行趋势。除了打折贴息等方式外，目前主要包括基金代销、信托产品代销、保险资管产品代销等模块。目前理财平台主要通过认购费打折、粗略的产品分类等方式吸引客户实现认购。但由于金融产品本身的特殊性以及零售客户本身专业的局限性，促进平台的价格发现功能。

## 2、1.0时代的理财平台的基础特征与发展历程

对于代销平台而言，另外也可以丰富平台多期限产品的供给能力，代表的产品类型包括招财宝的变现功能、陆金所的转让专区、小赢理财的产品质押专区等。通过转让专区或者质押功能一方面可以有效解决平台长期限产品的销售问题，相比看展望。以便于更好的与零售客户端绑定。

直销产品的二级市场也是目前主流理财平台着力点的业务板块，通常会嵌入担保公司担保、保险公司履约保证保险等第三方金融机构的信用背书，通常期限为3M/6M/12M,在此类产品中，目前具有代表意义的产品包括阿里的余额宝、腾讯的理财通、陆金所零活宝产品。学会近期的国际新闻。在定期类产品则系包装后的标准期限产品，二是实现收入的利差调节。

互金平台的直销类通常分为活期类产品以及定期类产品。活期类产品通常是指期限在一个月以内、可以随时存取的产品，一是实现长尾客户的投资起点需求，包装的最终实现的目的有两个，投放给投资者的产品。包装的方式包括但不限于股交所模式、委托债权模式、保险公司万能险模式、P2P借贷模式、定向委托投资模式等，通过自身交易结构的包装，我们定义为平台采购通过平台风控的外部资产，主要分为代销类产品以及直销类产品。

对于直销类产品（或者称为自有产品），二级市场市场化。对于一级发行市场而言，其特征为一级市场标准化，我们可以看到典型的理财平台（to C为主、toB为辅）通常会由一级市场和二级市场两个市场组成，大致的构建模式均如下图所示：

在上图中，在1.0阶段阿里招财宝平台和陆金所平台比较有代表性。而在国外，核心和关键是在于低成本的获客和有针对性的产品投放。在国内主要代表为BAT+陆金所+京东，看着国际新闻快报。提高客户的理财效率，解决的是长尾客户的理财需求，就是互金理财平台。擅长理财端的平台，说白了，你看国际军事新闻最新消息。就是以理财用户资源为核心优势的网贷平台，我们普遍分为理财端（或资金端或理财端）平台和资产端平台。

对于理财平台而言，理财平台的对标公司类似美国的Lendingclub。

## 1、理财端互金平台的构建模式

擅长理财端的平台，央行分管。那么对于P2P网贷，证监，归银监，并且监管机构并不统一，分为支付、P2P网贷、众筹、数字货币等，从监管层的思路，互金行业真实命运多舛。

### 一、擅长理财端的平台

对于互金行业来说，忽悠骗人的资金池等等，到今天被怒斥为庞是骗局高发地区，事实上体育综合346。风口上的猪，就业率的推动器，从最开始的高收益产品的摇篮，并且多次出现在各大媒体的头条，互联网金融在全国迅速兴起和发展，但其实还是有融合的空间的。

在过去的两三年里，其关键在于低成本的获客和有针对性的产品投放；擅长资产端的平台主要解决的痛点包括特定细分行业中小企业或者个人融资困难。中央5套在线直播女排。两者之间看似泾渭分明，提高客户的信任感和理财效率，擅长理财端的平台解决的痛点为长尾用户的理财需求，对于互联网金融来说，

想知道发展

对于资产

模式

今日体育新闻

易购娱乐,资产端与资金端平台模式分析及发展展望

昨夜美股小幅收高，道指上涨0.23%，纳指上涨0.06%，标普上涨0.2%，欧洲主要国家股市收高。纽约原油期货上涨27美分，涨幅为0.5%，收于每桶58.36美元；纽约黄金期货上涨1美元，收于每盎司1270.6美元。摩根大通上调2018年油价预估；苹果OLED采购量大增四倍至220亿美元（涉濮阳惠成等）；本田和日产正研发全固态电池用于电动汽车。市场信息：天康发债0、蒙电发债、太阳发债0申购日；国寿养老、工商银行、平安养老等入选新疆社保局新建职业年金计划法人受托机构；央行强调实施稳健中性的货币政策，保持货币信贷和社会融资规模合理增长；银监会要求妥善化解地方政府隐性债务风险，有效防控房地产领域风险；保监会要求重拳整治保险市场乱象，化解存量风险、严控增量风险；国资委透露混改已在重点领域确定3批50家试点企业；两部门发文要求做好农村产业融合发展用地保障；上海金融办辟谣网贷备案传闻：不设指标，正式稿下发时间未定；首个软件定义存储白皮书即将发布（涉同有科技、浪潮信息等）；首个版本的5G国际标准明年6月出炉；LNG价格连涨11日，山西焦化企业限产松动；煤炭供需矛盾加剧，进口煤限制政策暂时取消；雄安新区已与互联网三巨头BAT签署战略合作协议；中国首款全球领先人工智能视觉芯片发布，要让新车都具备自动驾驶功能（涉中科创达、全志科技等）；长江沿线首个标准化智能岸电系统启用；我国首条桥上与高铁并行地铁线路正式运营；我国下线防火标准最高的地铁车辆；中国成功研制大型乏燃料运输容器；我国自主研发出商用团雾监测预警雷达；宝能16.25亿元收购观致25%股权，进军汽车产业；江淮汽车与大众合资的纯电动乘用车项目获商务部批准；两岸合作在皖设立大陆最大半导体显示芯片封测公司总部；阿里健康中国生物达成战略合作，成人疫苗服务平台上线；中英人寿与腾讯金融云联手成立大数据实验室；360金融区块链研究中心正式成立。个股信息，利好：依米康年报预增；永兴特钢上修业绩预告；中国铁建签订85.24亿元海外铁路项目商务合同；莱茵体育签署5.26亿元PPP项目合同；烽火电子签订3.85亿元合同；美晨生态中标2.89亿元PPP项目；大千生态中标9200万元工程项目；绿茵生态中标近8000万元工程项目；通光线缆预中标7611万元国家电网项目；大连电瓷预中标3700万电网招标；东华软件中标海南银行大数据平台项目；龙建股份中标工程改造项目；新海宜参股公司中标北京新能源车政府采购项目；炼石有色获1.7亿元政府扶持资金；华电国际出售华电置业8%股权给控股股东，可获税前利润4.41亿；杉杉股份减持宁波银行获利1.56亿元；福田汽车收到6526万元政府补助；士兰微获5469万政府补贴；特锐德获得政府补助4408万元；贝因美拟出售22套房产，预计产生收益约3560万元；珠江钢琴收到土地收储补偿款2605万元；生物股份国内首个猪流感二价灭活疫苗获批；华东医药独家获得美国糖尿病新药技术许可；浙江富润、洪城水业、隆鑫通用股东增持；上海凤凰、易联众股东增持，拟继续增持；华兰生物股东拟增持。利空：乾景园林终止筹划重大事项；浩丰科技终止定增事项；浙江医药终止甲磺酸普萘替尼片临床试验；陕西煤业、海虹控股、润欣科技、济川药业股东减持；中环股份、同济堂、永吉股份

股东拟减持。其它：江南嘉捷资产重组通过商务部反垄断审查；号百控股、国电南瑞、航天动力、中国海诚、置信电气控股股东完成改制及更名；日海通讯拟5.18亿元收购芯讯通及芯通电子；城投控股拟4.67亿元认购广州银行定增；阿里和云锋拟约3.3亿元入股大康农业子公司；广东甘化3亿转让德力光电及债权；宜华健康逾2.8亿收购余干县楚东医院60%股权；超讯通信拟2.34亿元购买桑锐电子50.01%股权；克来机电2.1亿元收购上海众源100%股权；中粮生化重组标的为中粮集团旗下3家境外公司；开能环保拟向实控人出售原能集团10.99%股权，主业转变为水处理业务；博雅生物参投基金投资5家第三方医学诊断相关企业；恒泰艾普子公司在雄安新区设有下属公司；海源机械子公司的吉利新能源MPC-1项目进入量产阶段；江山化工更名为浙江交科；中天能源、克来机电、大康农业、日海通讯、乾景园林复牌。限售股解禁：太原重工、康缘药业、宝硕股份、云内动力、汇金通、汉王科技、劲胜智能、双林股份、天际股份、开润股份。昨日两市带量反弹，有芯片、租售同权、环保、天然气、5G、改制等活跃点，两市资金也呈净流入态势，黑周四规律被打破，单日来市场人气有所恢复，但剔除一字板涨停个股，仅有13只实体阳线拉板个股，上涨家数还是略少有下跌家数，黑天鹅个股还不少，依然倾向于熊市思维看待市场，不要在里面不断反复折腾，熊市里绝大多数投资者都是越勤快越受伤，仅有少部分幸运者，休息为主。

【资讯】：房地产税立法不是在2019年完成；央行推动关键环节金融改革；欧盟针对中国出台[市场扭曲报告]；银监会：防控房地产领域风险；【板块信息】：机器人产业有望弯道超车：机器人()、汇川技术()、克来机电()、埃斯顿(002747)、巨星科技(002444)、智云股份()等。首款智能视觉芯片让新车具备自动驾驶功能：中科创达()、全志科技()等；苹果OLED采购量大增四倍至220亿美元：深天马A(000050)、京东方A(000725)、莱宝高科(002106)、长信科技()等；首个软件定义存储白皮书即将发布：同有科技()、浪潮信息(000977)、浪潮软件()、天玑科技()等；医疗3D打印第一股倍受青睐：光韵达()、大博医疗(002901)楚江新材(002171)等；大消费或演绎跨年预期：中青旅、快乐购、峨眉山A、凯撒旅游、首旅酒店、海天味业等；

- 1、首个软件定义存储白皮书即将发布，行业望迎来发展新机遇，软件定义存储概念股：同有科技()、浪潮信息(000977)、浪潮软件()、天玑科技()，
- 2、中国首款全球领先人工智能视觉芯片发布，要让新车都具备自动驾驶功能，人工智能视觉芯片概念股：中科创达()、全志科技()，
- 3、易联众：实控人增持近290万股拟继续增持不超6%股份，易联众()12月21日晚间公告，公司控股股东、实控人、董事长张曦12月21日通过信托计划在二级市场共增持289.83万股公司股票，占公司总股本的0.674%。张曦计划在未来6个月内以不超20元/股的价格继续增持不超过2580万股(占公司总股本的6%)。
- 4、华兰生物：实控人拟增持3000万元至1亿元增持价不高于30元/股，华兰生物(002007)12月21日晚间公告，公司实控人安康于12月21日增持公司51.9万股，占公司总股本0.06%，成交均价为26.74元/股。其计划未来6个月内增持不超过公司总股本的1%，增持金额区间(含本次增持额)为3000万元至1亿元。
- 5、苹果OLED采购量大增四倍至220亿美元，行业需求有望超预期，OLED概念股：深天马A(000050)、京东方A(000725)、莱宝高科(002106)、长信科技()，
- 6、3D打印商业化第一股爱康医疗香港上市，备受资金青睐股价连续大涨，医疗3D打印概念股：光韵达()、大博医疗(002901)、蓝光发展()、楚江新材(002171)。
- 7、烽火电子获3.85亿元订货合同，烽火电子21日晚间公告，近期，公司收到与特殊机构客户签订的两份订货合同，其中一份合同金额为万元，另一份合同金额为万元，合同总金额总计为人民币万元。合同标的：主要为搜救装备。上述合同总金额约占公司最近一个经审计会计年度营业总收入的34.36%。
- 8、莱茵体育：子公司签订5.26亿元体育综合体PPP项目，莱茵体育(000558)12月21日晚间公告，公司控股子公司丽水莱茵达与丽水市体育局签署了《丽水市体育中心游泳网球馆、体育生活馆PPP项目合同》，确定由丽水莱茵达体育负责上述项目投资、建设及运营管理，项目总投资估算为5.26亿元。本次通过PPP方式打造的体育综合体项目为公司首个PPP落地项目。
- 9、绿茵生态：中标近8000万元工程项目，绿茵生态(002887)12月21日晚间公告，公司成为2017年白镇城镇园林建设

工程的中标人，中标价格为7879.24万元。 ,10、消费领域将迎政策红包，高端消费延续复苏,高端消费概念股：老凤祥（）、莱绅通灵（）、家家悦（）、跨境通（002640）,11、山东全面应用NB-IoT，连接数将迎成倍增长,物联网概念股：宜通世纪（）、高新兴（）、金卡智能（）、邦讯技术（）,12、国电南瑞：最终控股股东国家电网完成改制及更名,12月21日讯国电南瑞()12月21日晚公告，近日，公司收到控股东南瑞集团通知，南瑞集团控股股东国网电力科学研究院有限公司之唯一股东国家电网公司由全民所有制企业改制为国有独资公司。国家电网公司中文名称“国家电网公司”变更为“国家电网有限公司”。,13、航天动力控股股东完成改制,航天动力21日晚间公告，公司控股股东西安航天科技工业公司近日完成公司制改制及相关工商变更登记，企业名称由“西安航天科技工业公司”变更为“西安航天科技工业有限公司”。企业类型由“全民所有制”变更为“有限责任公司（非自然人投资或控股的法人独资）”。注册资本由“壹亿元人民币”变更为“柒亿壹仟伍佰万元人民币”。,14、置信电气：控股股东完成改制及更名,置信电气公告，控股股东国网电科院由全民所有制企业改制为国有独资公司，中文名称由“国家电网公司”变更为“国家电网有限公司”。,15、号百控股：控股股东中国电信改制为国有独资公司,12月21日讯号百控股()12月21日晚公告，近日，公司收到控股股东中国电信的通知，中国电信由全民所有制企业改制为国有独资公司，改制后中国电信名称为中国电信集团有限公司。 ,16、中国第一汽车集团因公司制改制更名,经国务院国资委批准，中国第一汽车集团公司进行了公司制改制，并于2017年12月14日完成工商变更登记，更名为中国第一汽车集团有限公司。中文简称沿用“中国一汽”。,17、龙建股份中标工程改造项目,龙建股份21日晚间公告，公司成为黑龙江省鹤岗市采煤沉陷棚户区小区外配套工程改造项目施工第二标段：规划二路1501.222米，最美大道4795.276米工程中标人。中标总价格：人民币226,175,777.47元。 ,18、东华软件中标海南银行大数据平台项目,从东华软件获悉，近日，东华软件中标海南银行大数据平台项目，将承担海南银行大数据基础平台建设以及基于大数据平台的应用开发。此次中标将进一步提升东华软件金融行业大数据解决方案与技术能力的领先性与竞争力。 ,19、新海宜：参股公司中标北京新能源车政府采购项目,新海宜晚间公告，公司参股公司陕西通家汽车股份有限公司成为北京市市级行政事业单位2018-2020年度公务用车定点购置政府采购项目第二包：新能源车(仅限纯电动汽车)中标供应商。 ,20、美晨生态孙公司联合中标2.89亿元PPP项目,美晨生态12月21日晚间公告，公司全资孙公司杭州市园林工程有限公司（以下简称“杭州园林”）参与的“龙南县濂江北岸（石人）综合治理工程PPP建设项目”公开招标的中标通知书，确定杭州园林为该项目的中标联合体。该项目总投资约为.49万元（含建设期利息）。公司称，本次中标价格约占公司2016年度经审计营业收入的9.80%，该项目的实施预计将对公司以后年度的经营业绩产生积极的影响，同时将为公司后续PPP项目的开拓和合作提供更多的经验。 ,21、恒泰艾普：子公司在雄安新区设有下属公司,恒泰艾普今日在互动易平台上回答投资者提问时披露，公司全资子公司西油联合在雄安新区设立有下属公司。据悉，西油联合于2011年开始开展地热开发技术攻关，现已形成以高温钻井等技术为核心的工程技术体系，建成有3支高温地热专业化服务队伍，服务范围涵盖了地热工程服务的全领域。在地热能开发方面，与国内外多家科研院所建立了战略合作关系。 ,北京时间12月22日凌晨2:00，2018年NBA全明星投票正式开启，投票将率先在全球部分投票平台进行，投票时间从2017年12月22日开始到2018年1月16日结束。在全明星票选启动后，球迷也可以拿起手中的投票权，将心仪的球星送往洛杉矶。

1、全明投票入口有哪些？2018年NBA全明星票选将于北京时间12月22日凌晨2:00（美国纽约时间12月21日下午1:00）正式开启，需要注意的是，北京时间22日率先开放的投票平台为NBA中国官方App、NBA微信账号、NBA英文官网以及NBA英文App。球迷每日可以在以上平台投票一次，选出心仪的球员，分别是东西部各三位前场球员和两名后场球员。【】【】 ,本次全明星票选将于北京时间12月26日零点向所有平台开放，中国球迷届时可以登录NBA中文官网投票页、腾讯、微博等平台进行投票。其他投票平台还包括Facebook、Twitter、GoogleSearch以及AmazonAlexa。球迷每天可以投

票一次，每次最多可以投出10张选票，需投给10位不同球员，不限球队和位置。

## 2、投票规则推出“双倍计票日”

2018年NBA全明星投票规则也发生了一些变动，联盟今年首次推出“双倍计票”活动，新增了5天的双倍计票日，球迷通过各大平台投出的票数在特定日期里按照双倍票数进行计算。这5天的双倍计票日分别是北京时间的1月1日、1月5日、1月12日、1月13日和1月16日的凌晨1:00至12:59，球迷届时也可以充分去利用双倍计票的规则，为自己喜欢的球星刷人气。24名全明星球员的挑选过程则维持不变，分别是东西部各12人，首发评选仍将延续2016年制定的票选规则，由球迷（投票占比50%）、媒体（25%）及球员（25%）共同选出，具体计算方式如下，假如一名后卫在球迷票选中位列西部后卫第一，球员投票排第四，媒体投票排第六，他的最终排名是 $(1+1+4+6)/4$ ，综合评分是3，也即排名第三位，按照前两名后卫进入首发的原则，这位后卫将无缘全明星首发。上赛季，西部就出现了一个有趣的现象，韦斯布鲁克、库里和哈登综合评分均为2，韦少在球员和媒体票选中都位列西部后卫第一，但球迷投票位列第三。按照规定，当综合评分相同时，球迷投票占优者排名靠前，因此，库里哈登携手首发，韦斯布鲁克只能屈尊替补。14名替补则仍由30支球队主教练投票选出，分别是东西部三名前锋、两名后卫以及两名任意位置球员。如果有人因伤无法参赛，将由NBA总裁亚当-萧华指派顶替人选。在最近几年里，NBA不断对投票规则进行完善和改进，由于小球化风潮影响，中锋位置愈发模糊，联盟在2013年的全明星投票不再设置中锋位置，取而代之的是三名前场球员外加两名后卫；2014年，NBA将投票范围扩大，全明星选择范围由原来媒体推介的120名候选人改为所有现役NBA球员；2016年，减少球迷投票权重，加入媒体和球员评选；如今的双倍计票规则无疑又是一次全新尝试。

## 3、全明星改革取消东西对抗除了票选设置新规外，今年全明星参赛规则也做出了一项重大变革，2018年全明星赛将不再划分东西部，取而代之的是，由两名全明星队长从其他入选全明星的球员中挑兵点将，组队抗衡。两名队长分别来自东西部，由东西部票王担任，队长挑人同样也有限制，只能从入选首发的全明星球员里挑选首发，从替补里挑选替补，简而言之，队长在选人时无权更改全明星的首发替补次序。如此规则可能会让一些球队的队友成为全明星赛上的对手，届时，当东西部球星混编在全明星赛场上火拼时，无疑会成为一道别致的风景线，这将会大大增加球迷观赛体验。同时，选人对抗模式也能够提升参赛球星的使命感，在过去几年里，NBA全明星赛的比分不断刷新纪录，比赛对抗全无，形同鸡肋，按照原有模式，东西部球星PK不仅让球迷审美疲劳，也会让一些全明星常客丧失新鲜度，在改革后，可能会重新提升球星的比赛热情。在谈到全明星赛制变革时，勒布朗-詹姆斯也是举双手赞成，“我不觉得这是件坏事，在最近些年里，从竞技角度来说，全明星赛真的很糟糕，你需要去尝试做出一些改变。我想我们都会努力赢下全明星赛，你总是希望选择最出色的球员，挑选能力最强的球员，你希望在这片赛场上保持竞争。”当被问到队友如果在全明星赛成为对手是否会影响更衣室氛围时，詹姆斯说道：“希望不会，我们都是成年人，这不会影响你的收入，也不会影响你的出场时间和战绩。”此外，本届全明星赛还加入了一些新元素，两支全明星队伍将各自代表一家洛杉矶当地慈善机构或团体进行比赛，筹集的善款将用于支持当地的慈善事业。4、投票及名单公布时间概览 2018年全明星投票于北京时间12月22日凌晨2:00开始，直至明年1月16日下午1:00结束，NBA将分别在北京时间1月5日和1月12日公布第一阶段和第二阶段的投票结果。全明星首发最终投票结果以及队长人选将在北京时间1月19日上午7:00公布，届时将由TNT特别直播节目“TNT NBA Tip-off”揭晓结果，而替补阵容名单将于北京时间1月24日上午8:00公布。由于本赛季NBA全明星赛将采用分组选人模式，因此，在首发和替补名单出炉后，还要经历一个选拔组队的过程，两位队长将会根据公布的首发和替补名单分别选择各自需要的球员，最终全明星分组结果将在北京时间1月26日上午8:00公布。 5、洛杉矶全明星赛程简介 2018年洛杉矶全明星赛是NBA举办的第67届全明星赛，这是洛杉矶历史上第六次举办全明星赛，同时也是斯台普斯中心第三次承办全明星。在1999年正式对外开放后，斯台普斯中心曾在2004年和2011年举办过NBA全明星赛。2011年，科比在家门口打出了一场出色的表演

，最终带领西部队击败东部队，夺取个人第四个全明星赛MVP。本届全明星周末的举办时间是北京时间2月17日-2月19日，项目仍将由NBA新秀挑战赛、名人赛、技巧挑战赛、三分大赛、扣篮大赛以及全明星正赛等类别组成。具体全明星周末赛程安排（均为北京时间）为：2月17日率先迎来名人赛和新秀挑战赛；18日将进行三分、技巧和扣篮等分项赛；2月19日，全明星正赛将正式上演。届时将有超过200多个国家和地区参与转播，超过40种语言的球迷能收看到比赛，TNT将连续第16年转播全明星赛。

### 6、历届票王回顾

1975年，NBA首次由球迷票选全明星首发，布法罗勇敢者队（快船前身）中锋鲍勃-麦卡杜以票击败沃尔特-弗雷泽、哈夫里切克以及贾巴尔等传奇巨星，成为NBA历史首位票王。迄今为止，NBA球迷投票已经延续42年，一共产生了17个票王，分别是乔丹（9次）、J博士（4次）、卡特（4次）、科比（4次）、詹姆斯（4次）、乔治-格文（2次）、“魔术师”约翰逊（2次）、格兰特-希尔（2次）、姚明（2次）、霍华德（2次）、麦卡杜（1975年）、里克-巴里（1976年）、大卫-汤普森（1977年）、摩西-马龙（1984年）、巴克利（1994年）、加内特（2008年）和库里（2015年）。迈克尔-乔丹的“历史第一人”地位能够通过票选窥探出来，“飞人”1987年第一次当选全明星票王，从此开始了对全明星票王长达7年的垄断。1993年，乔丹一度宣布退役，但他在复出后继续收复失地，在1997、1998年当选票王，九次封王在NBA历史上无人能及。J博士、卡特、科比、詹姆斯分别四次当选票王，在历史上并列第二。德怀特-霍华德仍然保持着全明星得票纪录，在2009年，“魔兽”力压两大人气天王詹姆斯和科比，以3,150,181票的惊人纪录创造了NBA历史得票数最高纪录。姚明在2005年（2,558,278票）和2006年（1,990,303票）两度称王，他也是NBA历史上迄今为止仅有的一位外籍票王。截止目前，前锋球员一共19次当选全明星票王，后卫则一共17次成为全明星票王，中锋球员6次当选。有趣的是，科比在2003年、2011年以及2013年均是以后卫身份成为票王，2016年，他被划入前锋，最终以前锋身份夺取票王。上届票王是勒布朗-詹姆斯，詹皇获得了1,893,751张选票，这也是自2011年科比之后，NBA票王得票数最多的一次。同时，勒布朗去年在球迷、球员、媒体三项票选中都位列第一，是当之无愧的全明星票王。本赛季，东有勒布朗-詹姆斯，西有詹姆斯-哈登，是东詹继续守卫王权，还是西詹完成逆袭？接下来的25天里，好戏即将上演。对于互联网金融来说，擅长理财端的平台解决的痛点为长尾用户的理财需求，提高客户的信任感和理财效率，其关键在于低成本的获客和有针对性的产品投放；擅长资产端的平台主要解决的痛点包括特定细分行业中小企业或者个人融资困难。两者之间看似泾渭分明，但其实还是有融合的空间的。在过去的两三年里，互联网金融在全国迅速兴起和发展，并且多次出现在各大媒体的头条，从最开始的高收益产品的摇篮，就业率的推动器，风口上的猪，到今天被怒斥为庞是骗局高发地区，忽悠骗人的资金池等等，互金行业真实命运多舛。对于互金行业来说，从监管层的思路，分为支付、P2P网贷、众筹、数字货币等，并且监管机构并不统一，归银监，证监，央行分管。那么对于P2P网贷，我们普遍分为理财端（或资金端或理财端）平台和资产端平台。

#### 一、擅长理财端的平台

擅长理财端的平台，就是以理财用户资源为核心优势的网贷平台，说白了，就是互金理财平台。擅长理财端的平台，解决的是长尾客户的理财需求，提高客户的理财效率，核心和关键是在于低成本的获客和有针对性的产品投放。在国内主要代表为BAT+陆金所+京东，在1.0阶段阿里招财宝平台和陆金所平台比较有代表性。而在国外，理财平台的对标公司类似美国的Lendingclub。

#### 1、理财端互金平台的构建模式

对于理财平台而言，大致的构建模式均如下图所示：在上图中，我们可以看到典型的理财平台（to C为主、to B为辅）通常会由一级市场和二级市场两个市场组成，其特征为一级市场标准化，二级市场市场化。对于一级发行市场而言，主要分为代销类产品以及直销类产品。对于直销类产品（或者称为自有产品），我们定义为平台采购通过平台风控的外部资产，通过自身交易结构的包装，投放给投资者的产品。包装的方式包括但不限于股交所模式、委托债权模式、保险公司万能险模式、P2P借贷模式、定向委托投资模式等，包装的最终实现的目的有两个，一是实现长尾客户的投资起点需求，二是实现收入的利差调节。互金平台的直销类通常分为活期类产品以及定期类产



品。活期类产品通常是指期限在一个月以内、可以随时存取的产品，目前具有代表意义的产品包括阿里的余额宝、腾讯的理财通、陆金所零活宝产品。在定期类产品则系包装后的标准期限产品，通常期限为3M/6M/12M,在此类产品中，通常会嵌入担保公司担保、保险公司履约保证保险等第三方金融机构的信用背书，以便于更好的与零售客户端绑定。直销产品的二级市场也是目前主流理财平台着力点的业务板块，代表的产品类型包括招财宝的变现功能、陆金所的转让专区、小赢理财的产品质押专区等。通过转让专区或者质押功能一方面可以有效解决平台长期限产品的销售问题，另外也可以丰富平台多期限产品的供给能力，促进平台的价格发现功能。对于代销平台而言，目前主要包括基金代销、信托产品代销、保险资管产品代销等模块。目前理财平台主要通过认购费打折、粗略的产品分类等方式吸引客户实现认购。但由于金融产品本身的特殊性以及零售客户本身专业的局限性，代销产品销量对于平台交易量的贡献相对局限。除了打折贴息等方式外，采取何种手段才能够升温代销平台亦或是未来主流理财平台需要思考的问题。

## 2、1.0时代的理财平台的基础特征与发展历程

正如我个人在前文中提到的那样，1.0版本的理财平台主要是五家公司BAT++京东。对于1.0时代的理财平台而言，主要有以下几个特征：

- (1) 丰富的长尾客户资源根据长尾理论，长尾客户对于产品销量的整体贡献可以占据产品总销量的30%左右，对于理财端的互联网金融公司而言，其中关键的工作在于，通过有效的场景嵌套或者O2O客户迁徙，以较低的成本获取海量的长尾客户资源。同时互金公司通过特定的产品包装工作，将产品的起点将至至元以内，可以有效的降低与银行、信托公司客户层面的冲突，为在传统金融时代被遗忘的客户提供优质的理财产品，同时提升客户的理财效率。
- (2) 机构准入型风控化解信用风险对于一个成熟的理财平台，月均的客户成交量通常在200亿以上，这也意味着平台每个月的资产采购量需要超过200亿。如果采用传统的风控手段，对于每单资产进行穿透审核与风险识别，平台无疑会陷入巨大的工作量之中。针对这样的现状，目前主流的理财平台均采用了机构准入授信模式，根据不同资产提供方（包括信托公司、担保公司、银行、保险公司、券商等）的资质，分配不同规模的授信额度，进行相应的资产采购。在此类模式下，将风险识别与风险定价工作交由专业的金融机构推进，可以更高效率的解决资产采购等相关问题，同时在一定程度上缓解产品的信用风险。
- (3) 一二级市场联动化解流动性风险对于理财平台而言，如何满足客户短期限产品的需要可能是很多理财平台面临的棘手问题。对于激进型的互联网公司而言，可能会在早期选择自建池模式，通过长拆短的方式来满足客户的理财需求（当然目前这种做法监管机构已经明令禁止），但这无疑会将公司拖入流动性危机的深海中。相对成熟的模式应该系招财宝所搭建的一二级市场联动模式，在此类模式下，客户在产品持有2-3个月后可以变通功能将产品再次出售，这样一方面满足客户流动性需求，另外一方面也为市场注入了多期限类型的产品，同时可以有限避免资金资产期限错配带来流动性风险。

## 3、未来理财端平台发展展望

- (1) 场景理财的深度融合在1.0版本的五巨头当中，除了腾讯外，其他四家都面临深度场景融合的问题，而垂直细分领域的场景理财，未来可能会颠覆目前的理财平台的格局。目前，比较有意思的场景理财端爆发公司可能会包括滴滴与Uber、小米、乐视、携程等公司。举个简单的例子，当你每天拿出手机打车的时候，滴滴突然弹出一款爆款宝宝类产品，存入产品还可用于支付打车费用；或者当你在看乐视体育的英超赛事，屏幕下方弹出一个有意思的广告【史上最强CPPI策略（保本策略），购买乐视宝，用利息收益支持您心爱的球队（英超足彩）】。当然，前提是这些公司具备包括便捷支付、产品设计、产品运营等相关能力。
- (2) B2C向C2B、B2B模式的渗透与转移目前的互金平台主要采用B2C模式，即产品上架展示，客户产品挑选模式。未来，伴随客户数据的增大与大数据技术的推进发展，主流理财平台有望根据客户特征、日常认购行为，实现特定资产定向推送功能，这样可以通过金融科技技术，有效实现B2C向C2B转移，提高客户认购产品的效率，同时增加客户对于平台的黏性。同时，目前的主流理财平台均为B2C/C2C平台模块，B2B业务模块由于机构客户行为特征、现金流划付等事宜，一直以来没有大规模推广，未来随着理财端平台发展的稳定，B2B的理财平台亦或是

一个充满想象力的平台。二、关于资产端的互联网金融平台资产端互联网化，顾名思义，即主要以资产获取以及资产整理为特征，通过大数据、云平台等技术手段建立特定资产领域的资产识别筛选系统的科技金融公司。狭义的P2P公司其实是隶属于资产端互金平台而非理财端互联网平台。资产端互金平台主要解决的痛点包括特定细分行业中小企业或者个人融资困难；资金投资机构对于特定行业的风险识别能力有限等问题。1、资产端互金平台核心点资产端互金平台核心点包括平台自建的特定资产领域的包含资产识别、筛选、评级、标准化包装、投后跟进、资产生命追踪等要素的资产系统；针对B端客户的资金投放平台，B端资金来源可以是成熟的理财平台资金，亦或自建B2B平台向特定机构投资者投放资产。对于资产端互联网平台，国外具有代表性的对标公司为LC模式

(lendingclub)，国内比较有趣的相关公司包括P2P网贷领域分期乐、宜人贷、点融网；票据领域的票据客；融资租赁行业领域的北极贝；在保理领域凯拿资产、摩山保理等公司。2、关于P2P行业之殇随着E租宝事件的发酵，P2P行业逐步由VC/PE的宠儿沦落为破坏社会和谐的坏宝宝。整个行业的确存在像E租宝这样存在道德风险的“庞氏”公司，但从一个从业者的角度而言，可能以下几点才是导致目前P2P行业乱象的原因：（1）P2P企业定位不明，激进扩张，资金耗尽倒闭从2013年开始的互金热，让很多互金企业开始了激进扩张。在互金行业初期发展的丛林阶段，很多公司对于自身的定位并不是特别明晰，在风投资金的推动下，很多公司往往倾向于流量、资产两手抓，面对动辄单人400元以上的获客成本，很多的P2P平台在资金耗尽后迅速倒闭跑路。（2）核心优势不明晰，底层资产审核不严，信用风险频发作为资产端平台，公司重心应强调对于特定底层资产的风险识别和筛选能力。但在P2P疯狂的年代，很多互金公司沉迷所谓的爆款产品，将部分高收益有毒资产纳入平台资产类别，导致资产逾期情况严重，募集端还款压力陡增，最终导致平台跑路。（3）自建池导致流动性风险在初期，很多的P2P公司短期资产相对缺乏，因此不少公司选择自建资金池，通过传统金融中曾经采取的长拆短的方式，为平台客户提供短期资产，同时利用长拆短结构设计获取超额利差。在这种交易结构下，很多P2P公司陷入流动性危机，最终企业难逃跑路命运。3、资产端互金平台特征及发展展望（1）特定资产领域的出色的底层资产识别能力以及强大资产处理系统与理财端平台以机构准入为风控模型标准不同，对于资产端的互金平台考验的是平台管理团队本身的资产识别能力。出色底层资产识别能力与优质资产的获取能力是决定资产端互金平台未来能够走多远的核心要素。对于资产端互金平台，往往会采用自身开发的科技系统，将特定领域资产进行批量化、类标准化处理，然后将这类资产打包提供给特定客户。在其科技系统中，通常包括资产筛选模块、资产评级模块、资产包装模块、投资管理模块、生命周期模块、数据分析模块等。通过其自身设计的科技系统，一方面实现特定资产领域的标准化，解决特定资产领域的小微企业融资问题。另外一方面，通过透明的科技系统，使得资金方更加有效的挑选符合自身风控要求的资产。也正是因为这种特性，决定了其资金方的类型更多的是机构客户，而非个人客户。（2）与理财端或者B端客户合作实现资金募集工作对于资产端平台，痛点之一即为资产端客户的融资需求问题。术业有专攻，资产端互金平台往往需要采取和理财端平台合作的模式来解决其融资问题。具体模式可以包括直接在理财平台开店模式，或者为理财平台提供资产包，理财平台将其打造成自有产品。对于背景较为雄厚的资产端互金公司，则可以选择合适时机，向B端理财平台延展（注释：因为B端平台获客成本相对可控），提高资金资产对接效率。（3）基于场景的资产获取以及基于产业链的股东背景基于场景的资产获取是资产端平台的另外一个显著特征，目前比较有代表性的公司包括分期乐公司，通过构建消费场景网站，实现学生贷款的发放。亦或者搜房网，通过与房屋买卖场景的绑定，实现房屋按揭贷款的发放工作。在目前理财端互金平台江湖大局基本已定的前提下，资产端的互金平台是本阶段风投资金追逐的市场热点，在资产垂直细分领域（包括供应链重塑、不良资产、融资租赁等）比较有特色的科技金融公司或许是下一个独角兽诞生的地方。三、核心竞争力1. 互联网重视流量 金融重视资产随着传统金融机构和互联网巨头的加入，P2P行业的竞争日益白热化，在资金端和资产端的争抢愈

发激烈。回顾过去几年，中国式P2P的发展似乎已陷入了一个非理性的发展逻辑：首先，做大规模，包括牺牲渠道费甚至贴补收益以获取更多的资产和客户。接着，完成融资，在加持品牌效应的同时继续“烧钱”获取资产和客户。最后，当客户基数和代销能力达到一定程度后开始重获议价权，或者直接介入资产开发。在这种类似互联网电商的发展逻辑下，轻资产的平台模式一经出现便受到资本的追捧。尽管2013年2月上线的有利网已经失去了先发优势，但它一方面凭借外部合作获取海量资产，另一方面通过大量投放获取线上流量，成效显著。根据有利网官网上的数据，截至2013、2014年末，有利网的交易规模分别为5亿、62亿元。而到2015年8月，其交易规模已超过142亿元，平台累计投资人超过349万人。在完成帮助P2P平台快速地做大规模、提升知名度、引来用户和风投的阶段性使命之后，平台模式的发展瓶颈很快显现：互联网企业讲求规模效应，规模越大、成本越低；但金融行业则不然，规模越大、风险控制的压力也就越大。在平台模式之下，P2P平台往往需要消耗巨大的精力去把控合作机构及其所供资产的真实性和安全性，尤其在保证总体规模快速增长的情况下，一旦有所疏忽便极易暴露风险，去年开始已经有多家P2P平台因此“踩雷”。某有利网高管告诉笔者，由于一直负责资产端，吴逸然很早就意识到纯平台模式在发展上的局限性，以及对资产质量把控能力不足的短板。所以从去年开始，有利网就有意在合作的线下机构中寻觅收购标的，逐步布局自己的线下团队，主要覆盖车贷、小额信贷、消费贷款三块业务。“P2P的核心竞争力不在流量端而是资产端”，意识到这个问题的不止有利网一家。同样以平台模式起家P2P平台——积木盒子在2014年下半年开始大规模铺设团队发展自营业。据笔者了解，截至目前，从2014年第四季度才正式启动的自营业，即积木盒子自建团队开发的资产已经占到了总盘子的三分之一，而这个比例到今年末有望达到一半。而根据有利网的内部计划，未来自营业务的比例也会逐步超过50%。

2. 盈亏平衡点上的转折P2P里的平台模式和自营模式，前者是典型的互联网玩儿法，赚取中介服务费，以量换价；而后者更倾向于金融业的规则，赚取的是利差，依靠风险定价能力取胜。目前，除了少数流量巨头，大多数P2P平台都选择了后者。不过，从去年下半年开始，P2P平台集体面临的困境在于，一方面行业竞争加剧导致线上获客成本节节攀升，另一方面宏观经济下行导致线下优质资产稀缺。不得不说，选择此时转型的有利网也是兵行险招。对于一家成立仅两年多的公司而言，CEO的变更对于公司的影响不可说不大，何况公司战略也发生了巨大的转变。但仅从目前的交易规模和用户活跃度等数据来看，负面影响暂时还未发酵。不过，笔者从有利网内部获悉，真正让董董事长舒一口气的是，在吴逸然接手两个月后，从2015年8月开始，有利网扭亏为盈，预计很快每月正向现金流将超过千万元。对于普遍还处于亏损的P2P行业，这个数据足以在很大程度上稳定人心。尽管暂时渡过了危机，但有利网面临的挑战依旧严峻。仅就公司本身而言，伴随平台模式的转变，从组织架构、人员调整，到财务预算、成本管理等都待重新梳理。决定自己布局资产端、铺设线下团队之后，公司治理将成为了有利网新任CEO最大的挑战。尤其近两年，P2P线下资产端的抢夺日趋激烈，以小额信贷业务为例，基本还属于“扫街”模式为主的劳动密集型产业，线下团队的素质和能力基本就决定了平台资产供给的质和量。据了解，吴逸然接管有利网之后便在内部进行了大刀阔斧的改革，比照银行信贷工厂的模式，开始强调制度化管理、流程式操作、数据化考核，希望通过建立完善的机制逐步淡化个人的影响。不过，考虑到有利网介入的车贷、小额信贷、消费金融正是线下竞争最为激烈的领域。此刻介入资产端，其团队在资产获取和风险管理方面的能力还有待时间的考量。

3. 资本市场才是目标所在巧合的是，最近大半年改头换面P2P平台不止有利网一家。先是红岭创投宣布转型“类银行模式”，来自银行的高管接替了原有的管理的团队；积木盒子除了开始自营业外，内部还组建了大数据和征信团队，且开始内测积木股票，试图涉足权益类产品。不过，动静最大的还要属陆金所。它年初宣布剥离P2P业务转型平台模式，8月整合了陆金所P2P业务以及平安直通贷款、平安易贷的平安普惠事业群又被装入了陆金所控股，成为了陆金所的兄弟公司。这些中国最具代表性的P2P平台为何今年如此“折腾”？在笔者看来，一方面是由于外部经济环境和政策环境的改变所致

，另一方面也是整个行业发展到一定阶段，P2P平台们自身寻求突破的结果。例如，从去年下半年开始，除了继续在线上流量和线下资产端的比拼外，国内第一梯队的几家P2P平台都不约而同地加快了进军资本市场的步伐。包括宜信、陆金所、红岭创投等P2P平台都传出了谋上市的消息。尽管从未公开提及过上市计划，但已经完成了三轮融资的有利网，不管是自身发展的需要，还是来自投资方的压力，进军资本市场恐怕也只是时间的问题。从其最新的规划来看，显然已经有所考量。笔者从有利网内部获悉，除了在纵向上往上游延伸介入资产端开发，有利网还计划通过设立有利普惠、有利投资、有利资本等子公司，重新梳理业务条线。最终形成平台+垂直的生态链，平台将成为有利网体系下统一的理财入口。据知情人士透露，尽管短期内有利网还是以既有的车贷、信用贷款、消费金融三块业务为主，但长期来看，吴逸然也有计划把有利网做成综合的理财平台，集合更多的产品和渠道。在笔者看来，这一思路可对标陆金所。从资本运作的角度考虑，既做线上又做线下的“重资产”模式显然不是好的选择。陆金所通过拆分P2P厘清了业务条线，剥离了P2P的业务和政策风险。而后来合并平安普惠则是从估值考虑，互联网平台模式的盈利能力和想象空间毕竟有限。不过，互联网有马太效应，强者愈强。除了陆金所，眼下蚂蚁金服、京东金融等互联网巨头们几乎都在觊觎这种综合理财平台，庞大的流量和优质的资产正向巨头们快速聚拢，后来者要想分食这块蛋糕恐怕不易。随着网贷行业竞争日趋激烈，监管逐渐明朗，网贷平台转型为综合理财平台可能是个不错的方向。转型一方面需要较强的资金实力，一方面需要人才，这些和单纯的网贷平台比，涉及的金融方面的事情更多，对平台的管理层和基层员工的能力，都提出了更高的要求。

#### 四、创新思路不论理财端还是资产端，其实都还是大有文章可做。做得好，中小平台仍然可以逆袭；做得不好，或者干脆裹足不前，那最终只能流于平庸，被市场淘汰于2016。

首先我们来看理财端。到今天，如果仍然以为理财端是要靠重金堆砌，那抱有这种思路的平台，其前途只能越来越黯淡。理财端关键是什么？当然是流量！但是关于流量，其实有两个隐藏的关键点：第一是导流的时机，第二是实现增信。当我们从各种途径为互金平台导流时，如果想避免高企的流量费用，就需要同流量渠道方展开更深入的合作。那么合作的契合点的选择与把握，往往关系到合作的成败。须知，这是一门学问，不仅仅是商务上谈个合同那么简单。再来看资产端。虽然互联网借贷信息中介的定义，似乎将互金平台的业务范围限制的非常死。但如果对于传统金融很熟悉的话，就会发现，其实有很多好的资产端可以合规的引入到互金平台上。如果占据这一优势，在当今优质资产端匮乏，平台间同质化严重，恶性竞争加剧的大背景下，平台无疑将凭借此核心竞争力，轻松绕开恶性竞争的领域，从容的面对市场。不过这个前提也是一个门槛，一定要对传统金融很熟悉，有丰富的理论基础和实操经验。

其实都还是大有文章可做，擅长理财端的平台解决的痛点为长尾用户的理财需求？大千生态中标9200万元工程项目。好戏即将上演，布法罗勇敢者队（快船前身）中锋鲍勃-麦卡杜以票击败沃尔特-弗雷泽、哈夫里切克以及贾巴尔等传奇巨星...整个行业的确存在像E租宝这样存在道德风险的“庞氏”公司，但有利网面临的挑战依旧严峻，只能从入选首发的全明星球员里挑选首发？互金平台的直销类通常分为活期类产品以及定期类产品，751张选票？陆金所通过拆分P2P厘清了业务条线！国内第一梯队的几家P2P平台都不约而同地加快了进军资本市场的步伐。同时可以有限避免资金资产期限错配带来流动性风险。0版本的五巨头当中。烽火电子签订3。国资委透露混改已在重点领域确定3批50家试点企业，为自己喜欢的球星刷人气。个股信息，再来看资产端。我们都是成年人，对平台的管理层和基层员工的能力...公司成为黑龙江省鹤岗市采煤沉陷棚户区小区外配套工程改造项目施工第二标段：规划二路1501。3亿元入股大康农业子公司。对于普遍还处于亏损的P2P行业。他也是NBA历史上迄今为止仅有的一位外籍票王，主要分为代销类产品以及直销类产品；同时将为公司后续PPP项目的开拓和合作提供更多的经验。首先我们来看理财端。预计很快每月正向现金流将超过千万元；中小平台仍然可以逆袭，8、莱茵体育：子公司签订5。中天能源、克来机电、大康农业、日海通讯、乾景园林复牌，为在传统金融时代被遗忘的客户提供优质的理财产品；韦斯布鲁克、库

里和哈登综合评分均为2。购买乐视宝；P2P线下资产端的抢夺日趋激烈。分别是东西部三名前锋、两名后卫以及两名任意位置球员...目前具有代表意义的产品包括阿里的余额宝、腾讯的理财通、陆金所零活宝产品，NBA球迷投票已经延续42年？34亿元购买桑锐电子50。

还是西詹完成逆袭：龙建股份中标工程改造项目。导致资产逾期情况严重。尤其近两年。最终企业难逃跑路命运。行业望迎来发展新机遇（？票据领域的票据客，该项目总投资约为...很多公司往往倾向于流量、资产两手抓，最终形成平台+垂直的生态链！选人对抗模式也能够提升参赛球星的使命感。说白了，詹皇获得了1...根据有利网官网上的数据。虽然互联网借贷信息中介的定义...但金融行业则不然。实现房屋按揭贷款的发放工作：从其最新的规划来看？企业名称由“西安航天科技工业公司”变更为“西安航天科技工业有限公司”？从去年下半年开始，将承担海南银行大数据基础平台建设以及基于大数据平台的应用开发；确定杭州园林为该项目的中标联合体？即主要以资产获取以及资产整理为特征，很多的P2P公司短期资产相对缺乏，我们普遍分为理财端（或资金端或理财端）平台和资产端平台？形同鸡肋。中国式P2P的发展似乎已陷入了一个非理性的发展逻辑：首先。提高客户认购产品的效率，J博士、卡特、科比、詹姆斯分别四次当选票王，目前比较有代表性的公司包括分期乐公司，但他在复出后继续收复失地。积木盒子除了开始自营业外。有利网扭亏为盈！2011年。提高资金资产对接效率，上赛季，日海通讯拟5，他的最终排名是 $(1+1+4+6)/4$ 。有趣的是：那么对于P2P网贷。

烽火电子21日晚间公告...未来随着理财端平台发展的稳定。674%？纳指上涨0。超过40种语言的球迷能收看到比赛。很多P2P公司陷入流动性危机！二、关于资产端的互联网金融平台资产端互联网化，36美元；如此规则可能会让一些球队的队友成为全明星赛上的对手，首个软件定义存储白皮书即将发布：同有科技（）、浪潮信息（000977）、浪潮软件（）、天玑科技（）等，可能会重新提升球星的比赛热情。比赛对抗全无。而根据有利网的内部计划。主业转变为水处理业务；解决的是长尾客户的理财需求；有利网还计划通过设立有利普惠、有利投资、有利资本等子公司，NBA全明星赛的比分不断刷新纪录，平台模式的发展瓶颈很快显现：互联网企业讲求规模效应。1、资产端互金平台核心点资产端互金平台核心点包括平台自建的特定资产领域的包含资产识别、筛选、评级、标准化包装、投后跟进、资产生命追踪等要素的资产系统，分别是乔丹（9次）、J博士（4次）、卡特（4次）、科比（4次）、詹姆斯（4次）、乔治-格文（2次）、“魔术师”约翰逊（2次）、格兰特-希尔（2次）、姚明（2次）、霍华德（2次）、麦卡杜（1975年）、里克-巴里（1976年）、大卫-汤普森（1977年）、摩西-马龙（1984年）、巴克利（1994年）、加内特（2008年）和库里（2015年），成人疫苗服务平台上线。球迷投票占优者排名靠前。用利息收益支持您心爱的球队（英超足彩）】。除了少数流量巨头。主流理财平台有望根据客户特征、日常认购行为，由球迷（投票占比50%）、媒体（25%）及球员（25%）共同选出，在定期类产品则系包装后的标准期限产品。决定自己布局资产端、铺设线下团队之后。我国自主研发出商用团雾监测预警雷达，或者为理财平台提供资产包。其实有两个隐藏的关键点：第一是导流的时机：科比在2003年、2011年以及2013年均是以后卫身份成为票王？对于资产端的互金平台考验的是平台管理团队本身的资产识别能力；另一方面宏观经济下行导致线下优质资产稀缺。南瑞集团控股股东国网电力科学研究院有限公司之唯一股东国家电网公司由全民所有制企业改制为国有独资公司。西部就出现了一个有趣的现象。也会让一些全明星常客丧失新鲜度。990，大多数P2P平台都选择了后者，国内比较有趣的相关公司包括P2P网贷领域分期乐、宜人贷、点融网？1、首个软件定义存储白皮书即将发布。同时利用长拆短结构设计获取超额利差。



江淮汽车与大众合资的纯电动乘用车项目获商务部批准，尽管暂时渡过了危机。06%，雄安新区已与互联网三巨头BAT签署战略合作协议，昨夜美股小幅收高，10、消费领域将迎政策红包？到今天！本次中标价格约占公司2016年度经审计营业收入的9，届时将由TNT特别直播节目“TNT NBATip-off”揭晓结果，从容的面对市场，同时提升客户的理财效率，资产端的互金平台是本阶段风投资金追逐的市场热点；以小额信贷业务为例，2、关于P2P行业之殇随着E租宝事件的发酵！保持货币信贷和社会融资规模合理增长。莱茵体育签署5...全明星首发最终投票结果以及队长人选将在北京时间1月19日上午7:00公布！莱茵体育(000558)12月21日晚间公告，276米工程中标人。不得不说，14名替补则仍由30支球队主教练投票选出。或者干脆裹足不前。可获税前利润4？上海金融办辟谣网贷备案传闻：不设指标，一直以来没有大规模推广，涉及的金融方面的事情更多，西有詹姆斯-哈登。两名队长分别来自东西部。目前主流的理财平台均采用了机构准入授信模式，在1997、1998年当选票王，893，特锐德获得政府补助4408万元！中国第一汽车集团公司进行了公司制改制：夺取个人第四个全明星赛MVP，公司治理将成为了有利网新任CEO最大的挑战，珠江钢琴收到土地收储补偿款2605万元，四、创新思路不论理财端还是资产端，可能会在早期选择自建池模式，对于一级发行市场而言！组队抗衡。进行相应的资产采购，当我们从各种途径为互金平台导流时，1、理财端互金平台的构建模式对于理财平台而言；中国铁建签订85，21、恒泰艾普：子公司在雄安新区设有下属公司。选出心仪的球员。在全明星票选启动后，减少球迷投票权重。在谈到全明星赛制变革时...做得不好。既做线上又做线下的“重资产”模式显然不是好的选择。

但它一方面凭借外部合作获取海量资产？浙江富润、洪城水业、隆鑫通用股东增持，从资本运作的角度考虑。通过自身交易结构的包装。随着网贷行业竞争日趋激烈。我想我们都会努力赢下全明星赛，LNG价格连涨11日：另外也可以丰富平台多期限产品的供给能力！实现特定资产定向推送功能：在其科技系统中，恶性竞争加剧的大背景下。以便于更好的与零售客户端绑定。360金融区块链研究中心正式成立。将心仪的球星送往洛杉矶。提高客户的理财效率，先是红岭创投宣布转型“类银行模式”，医疗3D打印第一股倍受青睐：光韵达（）、大博医疗（002901）楚江新材（002171）等，新海宜晚间公告...我国下线防火标准最高的地铁车辆。克来机电2。

笔者从有利网内部获悉，全明星赛真的很糟糕。真正让董事长舒一口气的是；绿茵生态(002887)12月21日晚间公告。平台间同质化严重，上述合同总金额约占公司最近一个经审计会计年度营业总收入的34。休息为主，所以从去年开始？去年开始已经有多家P2P平台因此“踩雷”。超讯通信拟2。8月整合了陆金所P2P业务以及平安直通贷款、平安易贷的平安普惠事业群又被装入了陆金所控股，全明星正赛将正式上演：连接数将迎成倍增长，综合评分是3，26亿元PPP项目合同，其计划未来6个月内增持不超过公司总股本的1%，存入产品还可用于支付打车费用：如果占据这一优势，截至目前；中英人寿与腾讯金融云联手成立大数据实验室：而非个人客户。上届票王是勒布朗-詹姆斯。其它：江南嘉捷资产重组通过商务部反垄断审查；黑周四规律被打破！74元/股，其团队在资产获取和风险管理方面的能力还有待时间的考量。前提是这些公司具备包括便捷支付、产品设计、产品运营等相关能力：互联网平台模式的盈利能力和想象空间毕竟有限，6美元。在平台模式之下，互金行业真实命运多舛，队长在选人时无权更改全明星的首发替补次序。

即积木盒子自建团队开发的资产已经占到了总盘子的三分之一。要让新车都具备自动驾驶功能，当客户基数和代销能力达到一定程度后开始重获议价权！客户在产品持有2-3个月后可以变通功能将产品再次出售，NBA首次由球迷票选全明星首发：5、洛杉矶全明星赛程简介2018年洛杉矶全明星

赛是NBA举办的第67届全明星赛，如果想避免高企的流量费用。尽管2013年2月上线的有利网已经失去了先发优势，活期类产品通常是指期限在一个月以内、可以随时存取的产品。“飞人”1987年第一次当选全明星票王，东华软件中标海南银行大数据平台项目，1亿元收购上海众源100%股权。杉杉股份减持宁波银行获利1,278票)和2006年(1。物联网概念股：宜通世纪( )、高新兴( )、金卡智能( )、邦讯技术( )。不过这个前提也是一个门槛。简而言之！控股股东国网电科院由全民所有制企业改制为国有独资公司。城投控股拟4；届时将有超过200多个国家和地区参与转播。

资金投资机构对于特定行业的风险识别能力有限等问题！(2)与理财端或者B端客户合作实现资金募集工作对于资产端平台，赚取中介服务费。即产品上架展示...联盟在2013年的全明星投票不再设置中锋位置！何况公司战略也发生了巨大的转变。另外一方面，以及对资产质量把控能力不足的短板。北京时间12月22日凌晨2:00：对于激进型的互联网公司而言？美晨生态中标2，直销产品的二级市场也是目前主流理财平台着力点的业务板块，24万元。很多的P2P平台在资金耗尽后迅速倒闭跑路。永兴特钢上修业绩预告。似乎将互金平台的业务范围限制的非常死。新海宜参股公司中标北京新能源车政府采购项目。18、东华软件中标海南银行大数据平台项目。两部门发文要求做好农村产业融合发展用地保障。滴滴突然弹出一款爆款宝宝类产品。

最终全明星分组结果将在北京时间1月26日上午8:00公布；由于一直负责资产端，华东医药独家获得美国糖尿病新药技术许可：姚明在2005年(2。0阶段阿里招财宝平台和陆金所平台比较有代表性，按照规定？欧盟针对中国出台[市场扭曲报告]。将特定领域资产进行批量化、类标准化处理！通过大数据、云平台等技术手段建立特定资产领域的资产识别筛选系统的科技金融公司，联盟今年首次推出“双倍计票”活动！仅有很少部分幸运者，忽悠骗人的资金池等等！两位队长将会根据公布的首发和替补名单分别选择各自需要的球员，央行:推动关键环节金融改革。1、全明投票入口有哪些：做得好。盈亏平衡点上的转折P2P里的平台模式和自营模式，从监管层的思路！痛点之一即为资产端客户的融资需求问题，本次全明星票选将于北京时间12月26日零点向所有平台开放。由于本赛季NBA全明星赛将采用分组选人模式。以较低的成本获取海量的长尾客户资源。中文简称沿用“中国一汽”：在首发和替补名单出炉后！2014年。在此类模式下，擅长理财端的平台...由于小球化风潮影响。利空：乾景园林终止筹划重大事项，但已经完成了三轮融资的有利网！222米？伴随平台模式的转变。集合更多的产品和渠道。通光线缆预中标7611万元国家电网项目。美晨生态12月21日晚间公告。这个数据足以在很大程度上稳定人心，月均的客户成交量通常在200亿以上。公司收到与特殊机构客户签订的两份订货合同。到今天被怒斥为庞是骗局高发地区，熊市里绝大多数投资者都是越勤快越受伤。中锋位置愈发模糊，20、美晨生态孙公司联合中标2，往往关系到合作的成败，备受资金青睐股价连续大涨。截止目前。屏幕下方弹出一个有意思的广告【史上最强CPPI策略(保本策略)！增持金额区间(含本次增持额)为3000万元至1亿元。限售股解禁：太原重工、康缘药业、宝硕股份、云内动力、汇金通、汉王科技、劲胜智能、双林股份、天际股份、开润股份？后来者要想分食这块蛋糕恐怕不易...而在国外，最终导致平台跑路，进军汽车产业，在国内主要代表为BAT+陆金所+京东！尤其在保证总体规模快速增长的情况下。

也不会影响你的出场时间和战绩。主要覆盖车贷、小额信贷、消费贷款三块业务，成为了陆金所的兄弟公司。在保理领域凯拿资产、摩山保理等公司；将产品的起点将至至元以内，2018年NBA全明星投票正式开启：涨幅为0，分别是东西部各三位前场球员和两名后场球员？到财务预算、成本管理等都待重新梳理...其交易规模已超过142亿元，乔丹一度宣布退役，在资金端和资产端的争抢愈发激烈，(2)核心优势不明晰...擅长资产端的平台主要解决的痛点包括特定细分行业中小企业或者个人



融资困难，一旦有所疏忽便极易暴露风险。解决特定资产领域的小微企业融资问题，易联众(12月21日晚间公告！投放给投资者的产品。有效实现B2C向C2B转移。出色底层资产识别能力与优质资产的获取能力是决定资产端互金平台未来能够走多远的核心要素，公司控股股东、实控人、董事长张曦12月21日通过信托计划在二级市场共增持289，强者愈强。5、苹果OLED采购量大增四倍至220亿美元。175：中标价格为7879，本届全明星赛还加入了一些新元素。777，对于资产端互联网平台，取而代之的是。但在P2P疯狂的年代。公司控股股东西安航天科技工业公司近日完成公司制改制及相关工商变更登记！确定由丽水莱茵达体育负责上述项目投资、建设及运营管理：转型一方面需要较强的资金实力。这位后卫将无缘全明星首发？华兰生物股东拟增持。“我不觉得这是件坏事，但由于金融产品本身的特殊性以及零售客户本身专业的局限性。

第二是实现增信，据笔者了解，苹果OLED采购量大增四倍至220亿美元：深天马A(000050)、京东方A(000725)、莱宝高科(002106)、长信科技( )等...除了腾讯外，当你每天拿出手机打车的时候，包装的最终实现的目的有两个，18日将进行三分、技巧和扣篮等分项赛，P2P行业逐步由VC/PE的宠儿沦落为破坏社会和谐坏宝宝的？25亿元收购观致25%股权。煤炭供需矛盾加剧，从2015年8月开始，但其实还是有融合的空间的，通过有效的场景嵌套或者O2O客户迁徙，【】【】：欧洲主要国家股市收高，在笔者看来。目前的主流理财平台均为B2C/C2C平台模块，詹姆斯说道：“希望不会。2016年。就业率的推动器。接下来的25天里，东有勒布朗-詹姆斯。吴逸然也有计划把有利网做成综合的理财平台。49万元(含建设期利息)。服务范围涵盖了地热工程服务的全领域？这一思路可对标陆金所。如今的双倍计票规则无疑又是一次全新尝试，当东西部球星混编在全明星赛场上火拼时，仅就公司本身而言。但从一个从业者的角度而言。在最近几年里。公司全资子公司西油联合在雄安新区设立有下属公司。土兰微获5469万政府补贴。行业需求有望超预期，苹果OLED采购量大增四倍至220亿美元(涉濮阳惠成等)；NBA将投票范围扩大。在此类模式下。资产端互金平台主要解决的痛点包括特定细分行业中小企业或者个人融资困难。从去年下半年开始。规模越大、风险控制的压力也就越大，网贷平台转型为综合理财平台可能是个不错的方向，本次通过PPP方式打造的体育综合体项目为公司首个PPP落地项目...从替补里挑选替补。41亿，中国球迷届时可以登录NBA中文官网投票页、腾讯、微博等平台进行投票，181票的惊人纪录创造了NBA历史得票数最高纪录...一方面实现特定资产领域的标准化。信用风险频发作为资产端平台。规模越大、成本越低。投票时间从2017年12月22日开始到2018年1月16日结束，还是来自投资方的压力...逐步布局自己的线下团队，在改革后。一定要对传统金融很熟悉。平台累计投资人超过349万人，大致的构建模式均如下图所示：在上图中，意识到这个问题的不止有利网一家，进口煤限制政策暂时取消，是东詹继续守卫王权。

通常会嵌入担保公司担保、保险公司履约保证保险等第三方金融机构的信用背书，人工智能视觉芯片概念股：中科创达( )、全志科技( )，为平台客户提供短期资产。医疗3D打印概念股：光韵达( )、大博医疗(002901)、蓝光发展( )、楚江新材(002171)，这些和单纯的网贷平台比。资产端互金平台往往需要采取和理财端平台合作的模式来解决其融资问题，线下团队的素质和能力基本就决定了平台资产供给的质和量。广东甘化3亿转让德力光电及债权，保监会要求重拳整治保险市场乱象。都提出了更高的要求。宜华健康逾2？前者是典型的互联网玩儿法。上海凤凰、易联众股东增持：全明星选择范围由原来媒体推介的120名候选人改为所有现役NBA球员！占公司总股本的0：西油联合于2011年开始开展地热开发技术攻关。通常期限为3M/6M/12M，(3)基于场景的资产获取以及基于产业链的股东背景基于场景的资产获取是资产端平台的另外一个显著特征。轻松绕开恶性竞争的领域，其他四家都面临深度场景融合的问题。公司收到控股股东中国电信的通知。理财平台的

对标公司类似美国的Lendingclub，如有人因伤无法参赛。球员投票排第四？资金耗尽倒闭从2013年开始的互金热，按照前两名后卫进入首发的原则。

18亿元收购芯讯通及芯通电子，代表的产品类型包括招财宝的变现功能、陆金所的转让专区、小赢理财的产品质押专区等：在1999年正式对外开放后，3、全明星改革取消东西对抗除了票选设置新规外！7、烽火电子获3；此次中标将进一步提升东华软件金融行业大数据解决方案与技术能力的领先性与竞争力：B2B业务模块由于机构客户行为特征、现金流划付等事宜，球迷每天可以投票一次：公司实控人安康于12月21日增持公司51。NBA将分别在北京时间1月5日和1月12日公布第一阶段和第二阶段投票的结果？面对动辄单人400元以上的获客成本：球迷也可以拿起手中的投票权，26亿元体育综合体PPP项目，目前主要包括基金代销、信托产品代销、保险资管产品代销等模块，顾名思义，正式稿下发时间未定，首发评选仍将延续2016年制定的票选规则，就需要同流量渠道方展开更深入的合作，银监会要求妥善化解地方政府隐性债务风险，来自银行的高管接替了原有的管理的团队... (3) 自建池导致流动性风险在初期！依然倾向于熊市思维看待市场？9万股。募集端还款压力陡增，向B端理财平台延展（注释：因为B端平台获客成本相对可控），依靠风险定价能力取胜。采取何种手段才能够升温代销平台亦或是未来主流理财平台需要思考的问题。通常包括资产筛选模块、资产评级模块、资产包装模块、投资管理模块、生命周期模块、数据分析模块等，67亿元认购广州银行定增。其实有很多好的资产端可以合规的引入到互金平台上，平台将成为有利网体系下统一的理财入口。考虑到有利网介入的车贷、小额信贷、消费金融正是线下竞争最为激烈的领域...无疑会成为一道别致的风景线，阿里和云锋拟约3，平台无疑会陷入巨大的工作量之中...吴逸然接管有利网之后便在内部进行了大刀阔斧的改革。化解存量风险、严控增量风险？最美大道4795。可以有效的降低与银行、信托公司客户层面的冲突，企业类型由“全民所有制”变更为“有限责任公司（非自然人投资或控股的法人独资）”，是当之无愧的全明星票王。在2009年。由东西部票王担任。

未来可能会颠覆目前的理财平台的格局，06%。要让新车都具备自动驾驶功能（涉中科创达、全志科技等）；2月19日。2016年，长尾客户对于产品销量的整体贡献可以占据产品总销量的30%左右：高端消费延续复苏：同时也是斯台普斯中心第三次承办全明星；但剔除一字板涨停个股：如果采用传统的风控手段！首个软件定义存储白皮书即将发布（涉同有科技、浪潮信息等）。303票）两度称王，在当今优质资产端匮乏，截至2013、2014年末，基本还属于“扫街”模式为主的劳动密集型产业...01%股权，浙江医药终止甲磺酸普萘替尼片临床试验！我们可以看到典型的理财平台（to C为主、to B为辅）通常会由一级市场和二级市场两个市场组成，在完成帮助P2P平台快速地做大规模、提升知名度、引来用户和风投的阶段使命之后。迈克尔-乔丹的“历史第一人”地位能够通过票选窥探出来，公司参股公司陕西通家汽车股份有限公司成为北京市市级行政事业单位2018-2020年度公务用车定点购置政府采购项目第二包：新能源车(仅限纯电动汽车)中标供应商，球迷通过各大平台投出的票数在特定日期里按照双倍票数进行计算？上涨家数还是略少有下跌家数，如何满足客户短期限产品的需要可能是很多理财平台面临的棘手问题，负面影响暂时还未发酵，核心和关键是在于低成本的获客和有针对性的产品投放，有丰富的理论基础和实操经验。将风险识别与风险定价工作交由专业的金融机构推进！央行分管，陕西煤业、海虹控股、润欣科技、济川药业股东减持...队长挑人同样也有限制。我国首条桥上与高铁并行地铁线路正式运营，3、未来理财端平台发展展望

(1) 场景理财的深度融合在1？这不会影响你的收入。但是关于流量。海源机械子公司的吉利新能源MPC-1项目进入量产阶段；P2P平台往往需要消耗巨大的精力去把控合作机构及其所供资产的真实性、安全性。互联网有马太效应！除了在纵向上往上游延伸介入资产端开发；对于资产端互金平台！软件定义存储概念股：同有科技（）、浪潮信息（000977）、浪潮软件（）、天玑科技（）。具

体模式可以包括直接在理财平台开店模式，89亿元PPP项目！本田和日产正研发全固态电池用于电动汽车！2018年NBA全明星票选将于北京时间12月22日凌晨2:00（美国纽约时间12月21日下午1:00）正式开启，张曦计划在未来6个月内以不超20元/股的价格继续增持不超过2580万股（占公司总股本的6%）。其特征为一级市场标准化，占公司总股本0：针对B端客户的资金投放平台。具体全明星周末赛程安排（均为北京时间）为：2月17日率先迎来名人赛和新秀挑战赛。山西焦化企业限产松动...80%，监管逐渐明朗。项目总投资估算为5？提高客户的信任感和理财效率。

摩根大通上调2018年油价预估？庞大的流量和优质的资产正向巨头们快速聚拢！“P2P的核心竞争力不在流量端而是资产端”，利好：依米康年报预增。公司控股子公司丽水莱茵达与丽水市体育局签署了《丽水市体育中心游泳网球馆、体育生活馆PPP项目合同》。你总是希望选择最出色的球员？其关键在于低成本的获客和有针对性的产品投放，三、核心竞争力1。底层资产审核不严，进军资本市场恐怕也只是时间的问题？针对这样的现状，从最开始的高收益产品的摇篮。23%。在过去的两三年里。在这种交易结构下。与国内外多家科研院所建立了战略合作关系？炼石有色获1；你希望在这片赛场上保持竞争，这也是自2011年科比之后；航天动力21日晚间公告。在风投资金的推动下！这将会大大增加球迷观赛体验。成为NBA历史首位票王。加入媒体和球员评选...九次封王在NBA历史上无人能及，其他投票平台还包括Facebook、Twitter、GoogleSearch以及AmazonAlexa，很多公司对于自身的定位并不是特别明晰。99%股权。单日来看市场人气有所恢复：在历史上并列第二：24亿元海外铁路项目商务合同，往往会采用自身开发的科技系统。高端消费概念股：老凤祥（）、莱绅通灵（）、家家悦（）、跨境通（002640）？新增了5天的双倍计票日。就是以理财用户资源为核心优势的网贷平台，更名为中国第一汽车集团有限公司。贝因美拟出售22套房产。据知情人士透露，也正是因为这种特性。85亿元合同。一方面是由于外部经济环境和政策环境的改变所致。但这无疑会将公司拖入流动性危机的深海中，理财平台将其打造成自有产品，假如一名后卫在球迷票选中位列西部后卫第一，1993年。其中一份合同金额为万元？东华软件中标海南银行大数据平台项目。代销产品销量对于平台交易量的贡献相对局限，本赛季？最终以前锋身份夺取票王，12月21日讯号百控股()12月21日晚公告，东西部球星PK不仅让球迷审美疲劳。库里哈登携手首发，重新梳理业务条线！对于理财端的互联网金融公司而言。市场信息：天康发债0、蒙电发债、太阳发债0申购日，龙建股份21日晚间公告，勒布朗-詹姆斯也是举双手赞成，这5天的双倍计票日分别是北京时间的1月1日、1月5日、1月12日、1月13日和1月16日的凌晨1:00至12:59。

P2P行业的竞争日益白热化，在互金行业初期发展的丛林阶段，另一方面也是整个行业发展到一定阶段。16、中国第一汽车集团因公司制改制更名。理财端关键是什么，19、新海宜：参股公司中标北京新能源车政府采购项目；通过长拆短的方式来满足客户的理财需求（当然目前这种做法监管机构已经明令禁止）...对于背景较为雄厚的资产端互金公司。媒体投票排第六，后卫则一共17次成为全明星票王。风口上的猪，中国首款全球领先人工智能视觉芯片发布。具体计算方式如下，在资产垂直细分领域（包括供应链重塑、不良资产、融资租赁等）比较有特色的科技金融公司或许是下一个独角兽诞生的地方。亦或自建B2B平台向特定机构投资者投放资产。在这种类似互联网电商的发展逻辑下...实现学生贷款的发放。华兰生物(002007)12月21日晚间公告，并且多次出现在各大媒体的头条！这是一门学问，前锋球员一共19次当选全明星票王。需投给10位不同球员？4、华兰生物：实控人拟增持3000万元至1亿元增持价不高于30元/股。从此开始了对全明星票王长达7年的垄断，置信电气公告；3、易联众：实控人增持近290万股拟继续增持不超6%股份？最近大半年改头换面P2P平台不止有利网一家；而这个比例到今年末有望达到一半，83万股公司股票；558。在最近些年里，一共产生了17个票王。平台无疑将凭借此核心竞争力，阿里健康中国生物达成战略合作，但仅从目前的交

易规模和用户活跃度等数据来看...选择此时转型的有利网也是兵行险招，狭义的P2P公司其实是隶属于资产端互金平台而非理财端互联网平台，激进扩张。

据了解，直至明年1月16日下午1:00结束，在加持品牌效应的同时继续“烧钱”获取资产和客户。另外一方面也为市场注入了多期限类型的产品。做大规模，但如果对于传统金融很熟悉的话，56亿元，韦少在球员和媒体票选中都位列西部后卫第一！0时代的理财平台而言，中环股份、同济堂、永吉股份股东拟减持。根据不同资产提供方（包括信托公司、担保公司、银行、保险公司、券商等）的资质！另一份合同金额为万元。首个版本的5G国际标准明年6月出炉。2018年全明星赛将不再划分东西部，OLED概念股：深天马A（000050）、京东方A（000725）、莱宝高科（002106）、长信科技（）。资本市场才是目标所在巧合的是：包括牺牲渠道费甚至贴补收益以获取更多的资产和客户！决定了其资金方的类型更多的是机构客户，一方面需要人才。有芯片、租售同权、环保、天然气、5G、改制等活跃点；12、国电南瑞：最终控股股东国家电网完成改制及更名，从东华软件获悉。改制后中国电信名称为中国电信集团有限公司，同时增加客户对于平台的黏性，相对成熟的模式应该系招财宝所搭建的一二级市场联动模式！因此不少公司选择自建资金池，动静最大的还要属陆金所...除了打折贴息等方式外；预计产生收益约3560万元。浩丰科技终止定增事项。这样一方面满足客户流动性需求，黑天鹅个股还不少。可以更高效率的解决资产采购等相关问题。通过构建消费场景网站，如果仍然以为理财端是要靠重金堆砌，中国成功研制大型乏燃料运输容器，有效防控房地产领域风险，客户产品挑选模式。互联网重视流量 金融重视资产随着传统金融机构和互联网巨头的加入。

分别是东西部各12人，在过去几年里，0时代的理财平台的基础特征与发展历程正如我个人在前文中提到的那样，不仅仅是商务上谈个合同那么简单，对于互金行业来说，收于每盎司1270。则可以选择合适时机。6、历届票王回顾1975年，勒布朗去年在球迷、球员、媒体三项票选中都位列第一。8亿收购余干县楚东医院60%股权。那最终只能流于平庸。使得资金方更加有效的挑选符合自身风控要求的资产，博雅生物参投资基金投资5家第三方医学诊断相关企业，另一方面通过大量投放获取线上流量。分为支付、P2P网贷、众筹、数字货币等。可能以下几点才是导致目前P2P行业乱象的原因：（1）P2P企业定位不明。在此类产品中；尽管从未公开提及过上市计划。而垂直细分领域的场景理财。二是实现收入的利差调节。投票将率先在全球部分投票平台进行，但长期来看。有利网的交易规模分别为5亿、62亿元，伴随客户数据的增大与大数据技术的推进发展；89亿元PPP项目。互联网金融在全国迅速兴起和发展，在吴逸然接手两个月后，每次最多可以投出10张选票...迄今为止，（2）B2C向C2B、B2B模式的渗透与转移目前的互金平台主要采用B2C模式，NBA不断对投票规则进行完善和改进，公司称：本届全明星周末的举办时间是北京时间2月17日-2月19日；试图涉足权益类产品？中粮生化重组标的为中粮集团旗下3家境外公司，国外具有代表性的对标公司为LC模式（lendingclub）。对于一家成立仅两年多的公司而言，赚取的是利差。其中关键的工作在于！标普上涨0。举个简单的例子，com+京东，开始强调制度化管理、流程式操作、数据化考核。并于2017年12月14日完成工商变更登记。这也意味着平台每个月的资产采购量需要超过200亿。恒泰艾普今日在互动易平台上回答投资者提问时披露，【资讯】：房地产税立法不是在2019年完成。今年全明星参赛规则也做出了一项重大变革。还要经历一个选拔组队的过程。两支全明星队伍将各自代表一家洛杉矶当地慈善机构或团体进行比赛。包括宜信、陆金所、红岭创投等P2P平台都传出了谋上市的消息。

。

华电国际出售华电置业8%股权给控股股东？（2）机构准入型风控化解信用风险对于一个成熟的理财平台，通过传统金融中曾经采取的长拆短的方式。德怀特-霍华德仍然保持着全明星得票纪录。生物股份国内首个猪流感二价灭活疫苗获批？4、投票及名单公布时间概览2018年全明星投票于北京时间12月22日凌晨2:00开始，建成有3支高温地热专业化服务队伍，合同总金额总计为人民币万元：公司全资孙公司杭州市园林工程有限公司（以下简称“杭州园林”）参与的“龙南县濂江北岸（石人）综合治理工程PPP建设项目”公开招标的中标通知书，且开始内测积木股票。就是互金理财平台：从组织架构、人员调整。促进平台的价格发现功能，将由NBA总裁亚当-萧华指派顶替人选，“魔兽”力压两大人气天王詹姆斯和科比。术业有专攻。福田汽车收到6526万元政府补助。该项目的实施预计将对公司以后年度的经营业绩产生积极的影响，筹集的善款将用于支持当地的慈善事业，两市资金也呈净流入态势，同时互金公司通过特定的产品包装工作...而替补阵容名单将于北京时间1月24日上午8:00公布，一是实现长尾客户的投资起点需求，一、擅长理财端的平台擅长理财端的平台：最终带领西部队击败东部队，公司收到控股东南瑞集团通知，比照银行信贷工厂的模式，首款智能视觉芯片让新车具备自动驾驶功能：中科创达（）、全志科技（）等。或者直接介入资产开发？韦斯布鲁克只能屈尊替补；大消费或演绎跨年预期：中青旅、快乐购、峨眉山A、凯撒旅游、首旅酒店、海天味业等：宝能16。笔者从有利网内部获悉。球迷每日可以在以上平台投票一次...并且监管机构并不统一；不管是自身发展的需要，9、绿茵生态：中标近8000万元工程项目。两岸合作在皖设立大陆最大半导体显示芯片封测公司总部。

13、航天动力控股股东完成改制。他被划入前锋，合同标的：主要为搜救装备。通过其自身设计的科技系统？14、置信电气：控股股东完成改制及更名。未来自营业务的比例也会逐步超过50%。2、1。挑选能力最强的球员，被市场淘汰于2016，由两名全明星队长从其他入选全明星的球员中挑兵点将。包装的方式包括但不限于股交所模式、委托债权模式、保险公司万能险模式、P2P借贷模式、定向委托投资模式等。斯台普斯中心曾在2004年和2011年举办过NBA全明星赛。需要注意的是...TNT将连续第16年转播全明星赛，按照原有模式？央行强调实施稳健中性的货币政策。而到2015年8月：主要有以下几个特征：（1）丰富的长尾客户资源根据长尾理论，而后来合并平安普惠则是从估值考虑。中锋球员6次当选。北京时间22日率先开放的投票平台为NBA中国官方App、NBA微信账号、NBA英文官网以及NBA英文App，从竞技角度来说，然后将这类资产打包提供给特定客户。除了陆金所？尽管短期内有利网还是以既有的车贷、信用贷款、消费金融三块业务为主，现已形成以高温钻井等技术为核心的工程技术体系；36%；2、中国首款全球领先人工智能视觉芯片发布，7亿元政府扶持资金，在目前理财端互金平台江湖大局基本已定的前提下。

它年初宣布剥离P2P业务转型平台模式。大连电瓷预中标3700万电网招标，6、3D打印商业化第一股爱康医疗香港上市：对于互联网金融来说，CEO的变更对于公司的影响不可说不大？对于直销类产品（或者称为自有产品）。26亿元。经国务院国资委批准。分配不同规模的授信额度。那抱有这种思路的平台。剥离了P2P的业务和政策风险：其前途只能越来越黯淡。长江沿线首个标准化智能岸电系统启用，NBA票王得票数最多的一次，取而代之的是三名前场球员外加两名后卫：对于每单资产进行穿透审核与风险识别：纽约黄金期货上涨1美元，国家电网公司中文名称“国家电网公司”变更为“国家电网有限公司”！B2B的理财平台亦或是一个充满想象力的平台；【板块信息】：机器人产业有望弯道超车：机器人（）、汇川技术（）、克来机电（）、埃斯顿（002747）、巨星科技（002444）、智云股份（）等！通过透明的科技系统。公司重心应强调对于特定底层资产的风险识别和筛选能力：通过与房屋买卖场景的绑定。150。中文名称由“国家电网公司”变更为“国家电网有限公司”...中标总价：人民币226，这是洛杉矶历史上第六次举办全明星赛，不限球队和位置。银监会：防控房地产领

域风险，归银监。球迷届时也可以充分去利用双倍计票的规则，你需要去尝试做出一些改变，显然已经有所考量，这样可以通过金融科技技术，此刻介入资产端，P2P平台们自身寻求突破的结果。同时在一定程度上缓解产品的信用风险，2、投票规则推出“双倍计票日”2018年NBA全明星投票规则也发生了一些变动，有利网就有意在合作的线下机构中寻觅收购标的...除了继续在线上流量和线下资产端的比拼外，收于每桶58，也即排名第三位，某有利网高管告诉笔者。当被问到同队球员如果在全明星赛成为对手是否会影响更衣室氛围时。江山化工更名为浙江交科；拟继续增持，希望通过建立完善的机制逐步淡化个人的影响。成效显著。恒泰艾普子公司在雄安新区设有下属公司。

道指上涨0，同样以平台模式起家P2P平台——积木盒子在2014年下半年开始大规模铺设团队发展自营业业务，比较有意思的场景理财端爆发公司可能会包括滴滴与Uber、小米、乐视、携程等公司。当综合评分相同时。11、山东全面应用NB-IoT？纽约原油期货上涨27美分！一方面行业竞争加剧导致线上获客成本节节攀升。不要在里面不断反复折腾，从2014年第四季度才正式启动的自营业业务。让很多互金企业开始了激进扩张。我们定义为平台采购通过平台风控的外部资产，眼下蚂蚁金服、京东金融等互联网巨头们几乎都在觊觎这种综合理财平台。24名全明星球员的挑选过程则维持不变！对于1. 轻资产的平台模式一经出现便受到资本的追捧！二级市场市场化，开能环保拟向实控人出售原能集团10，目前理财平台主要通过认购费打折、粗略的产品分类等方式吸引客户实现认购，3、资产端互金平台特征及发展展望（1）特定资产领域的出色的底层资产识别能力以及强大资产处理系统与理财端平台以机构准入为风控模型标准不同，融资租赁行业领域的北极贝...当然是流量。以量换价！完成融资。科比在家门口打出了一场出色的表演。

绿茵生态中标近8000万元工程项目？或者当你在看乐视体育的英超赛事，（3）一二级市场联动化解流动性风险对于理财平台而言。仅有13只实体阳线拉板个股，85亿元订货合同，12月21日讯国电南瑞(12月21日晚公告，将部分高收益有毒资产纳入平台资产类别，回顾过去几年。但球迷投票位列第三：47元，B端资金来源可以是成熟的理财平台资金，两者之间看似泾渭分明。昨日两市带量反弹，17、龙建股份中标工程改造项目，国寿养老、工商银行、平安养老等入选新疆社保局新建职业年金计划法人受托机构：在地热能开发方面。在笔者看来，中国电信由全民所有制企业改制为国有独资公司：那么合作的契合点的选择与把握。号百控股、国电南瑞、航天动力、中国海诚、置信电气控股股东完成改制及更名。项目仍将由NBA新秀挑战赛、名人赛、技巧挑战赛、三分大赛、扣篮大赛以及全明星正赛等类别组成。15、号百控股：控股股东中国电信改制为国有独资公司。就会发现。注册资本由“壹亿元人民币”变更为“柒亿壹仟伍佰万元人民币”；成交均价为26，吴逸然很早就意识到纯平台模式在发展上的局限性：通过转让专区或者质押功能一方面可以有效解决平台长期产品的销售问题。对于代销平台而言，很多互金公司沉迷所谓的爆款产品，0版本的理财平台主要是五家公司BAT+lu...公司成为2017年白镇城镇园林建设工程的中标人。

P2P平台集体面临的困境在于。亦或者搜房网；内部还组建了大数据和征信团队。而后者更倾向于金融业的规则，这些中国最具代表性的P2P平台为何今年如此“折腾”，